

2025年9月1日

各 位

会 社 名	フュージョン株式会社
代 表 者 名	代表取締役社長 佐々木 卓也
	コード番号：3977 札幌アンビシャス
問 合 せ 先	専務取締役 安田 真
	(TEL. 011-271-8055)

株式会社ジェリコとの業務提携に関するお知らせ

当社は、株式会社ジェリコ（本社：大阪市中央区、代表取締役社長：荒川圭基、以下「ジェリコ」）と、両社の企業価値の向上を目的に業務提携を行うことを合意いたしましたのでお知らせいたします。

当社は1991年の創業以来、データベース分析に基づきクライアント企業のマーケティング支援を行ってきました。各種の統計データや、クライアント企業が持つ顧客の消費行動データ等を分析し、その結果に基づいてプロモーションを実施し、効果検証も含めたPDCAサイクルを回すというCRM手法を開発・提供しています。

一方、ジェリコは、日本におけるデータベースマーケティングの草分け的存在である荒川圭基氏（以下「荒川氏」）が1983年に創業したデータベースマーケティング専門のコンサルティング企業です。荒川氏はRFMセルコード分析や顧客ロイヤルティプログラムを日本国内に紹介し普及させたことから、今日あらゆる企業で幅広く行われる顧客データ分析の基礎を築いた権威として知られております。

当社は、「マーケティングの力で、企業をもっと顧客の近くへ」をミッションとし、「CRM支援分野」「サービス運営支援分野」「教育支援分野」から成る総合マーケティング支援を事業としておりますが、そうしたビジネス基盤の源流となる基本的な理論の多くを荒川氏から学んできた歴史があり、その経緯から当社は同氏へのリスペクトを込めて札幌本社の大会議室に荒川氏の名を冠して「Tamaki」と名付けております（※図1）。

当社はかねてよりビッグデータ分析とそれに基づくプロモーションメソッドを磨き上げてまいりました。2025年現在、国内最大規模の顧客データハンドリング企業であると自負しておりますが、上述の通りこの分野の国内第一人者が運営する企業との連携を強化することで一層のサービス向上を図るために今般の業務提携に至るものです。

(図1 当社札幌本社の大会議室サインプレート)



今後の予定（提携の概要）

- ①顧客データ活用手法の高度化
- ②共同提案の強化
- ③相互送客の強化

今般の業務提携を機に、両社が最新のマーケティング知見の交換を進めることによって互いのクライアント企業に対して大きな価値提供ができるものと考えております。

【株式会社ジェリコ 会社概要】

会 社 名	株式会社ジェリコ
代 表 者 名	代表取締役社長 荒川圭基
所 在 地	大阪府中央区安土町 1-5-1 船場昭栄ビル 3 階
設 立	1983 年 8 月
事 業 内 容	1. CRM 戦略立案とシステム設計 2. 顧客データベースの設計・開発 3. FSP（ポイントカード）導入支援 4. 通販・小売業向けシステム開発 5. ASP 事業（RFM 分析ツールなど） 6. DMA 事業（全国ダイレクトマーケティングエージェント組織） 7. セミナー・研究会の開催（DMC 研究会、海外視察ツアーなど）

《本リリースについてのお問い合わせ先》

フュージョン株式会社 コーポレート部門 総務・広報チーム

TEL： 011-271-8055 【対応時間】 9：00～18：00（土日祝休）

URL：<https://www.fusion.co.jp/contact/>

以 上